



Mission: Facilitar el crecimiento profesional de todos los miembros de la region BNI Central Valley.

Usted quisiera multiplicar su negocio por 20%, 30%, 50% o por tanto como 100%?

Usted puede ver resultados de este tipo y muchos ya lo han hecho.

Algunos miembros de BNI han agregado hasta 50 clientes adicionales en los primeros dos años.

Entonces, que es BNI?

BNI es una empresa profesional y una organizacion de redes de contactos profesionales que permite que solo una persona por profesion se una por capitulo. **Perteneciendo a BNI es como tener a decenas de personas trabajando en las ventas para usted** porque todos los otros miembros mantienen copias de sus tarjetas empresarias a su alrededor. Cuando se encuentran con alguien que podría utilizar sus productos o servicios les entregan su tarjeta y recomiendan sus servicios. Es asi de facil!

Es sencillo, ya que esta basado en el concepto comprobado de "lo que pasa alrededor, viene alrededor." Si yo le ayudo a usted, usted me ayudara a mi, y ambos somos beneficiados.

En 2008, 111,000+ miembros de BNI en 40 paises pasaron 5,600,000 referencias, cuales generaron el valor de negocio mundial de \$US 2.3 billones!

Las empresas exitosas dependen de referencias personales. Referencias de boca en boca son la mayor publicidad que existe. BNI ofrese un sistema estructurado y apoyo en dar y recibir negocio. Lo hace en la prestación de un entorno en el que se desarrollan las relaciones personales con docenas de otros profesionales calificados. Al establecer este tipo de relación oficial con otras personas, tendrá usted la oportunidad de aumentar sustancialmente su negocio.

Iniciado en 1985 por Ivan R. Misner, Ph.D., BNI ofrese una contribución positiva, apoyo y un entorno estructurado para hombres y mujeres para promover sus negocios a través de referencias personales. BNI se compone de grupos llamados capítulos, que se reúnen semanalmente para intercambiar referencias y para poner en practica el método de publicidad de referencias personales o de boca en boca. Los capítulos de BNI con el mayor éxito tienen hasta 45 miembros que están comprometidos a ayudarse el uno al otro a través de una red de publicidad. Son un equipo. Como participante de BNI usted es responsable de cumplir con las políticas y directrices de la organización. Una lista parcial de las políticas se enumeran a continuación:

Las políticas que debe saber:

1. Sólo una persona de cada profesión sera afiliado a un capítulo.
2. Todas las reuniones del capítulo son 90 minutos.
3. Todos los participantes deben representar su ocupación principal.
4. Un individuo puede ser miembro solo de un capítulo. Una empresa puede tener representantes en varios capítulos.
5. **La asistencia es crítica.** Si usted no puede atender la reunion semanal, puede mandar a un sustituto. Esto no cuenta como una ausencia. Participantes pueden tener 3 ausencias

cada 6 meses. Más de esto y están sujetos a reabrir su clasificación.

6. Los participantes están obligados a llevar de buena fe las referencias y / o visitantes a su Capítulo.

Ejemplos de los beneficios para usted:

1. Aumento de exposición a muchas otras personas y empresas.
2. Un aumento sustancial de negocio a través de referencias.
3. Herramientas para la red de manera más efectiva, incluyendo un CD de orientación que da la "Fórmula para el Éxito" en BNI, una insignia, y una tarjeta de vinilo para sostener las tarjetas de los miembros y materiales de marketing para su capítulo.
4. Participación en hasta 52 sesiones por año de redes de publicacion.
5. Boletines de noticias mensual en SuccessNet con material educativo sobre la creación de redes, para hablar en público, y de las empresas.
6. Participación en ferias de negocios (donde tendrá la oportunidad de comercializar su capítulo y su negocio).
7. Entrenamiento de redes de contactos profesionales.
8. Y mucho, mucho mas!

El Miembro medio genera un promedio de aproximadamente \$ 15,660 por año en ingresos. Si desea participar en BNI debe completar la aplicación con el pago. **Su solicitud será revisada por el Comité de Membresía del Capítulo o director y se le notificará de la situación antes de la próxima reunión.**

Inversión:

Hay un pago de registro de una sola vez por \$100. Las tasas se pagan anualmente por \$365 o cada dos años por \$565 dólares con una inversión inicial de \$ 465 o \$ 665, respectivamente. También puede haber un cargo adicional de cada capítulo para el alquiler del local para las reuniones.

Alguna vez Will Rogers dijo, "Usted podría estar en el buen camino, pero si usted solo está sentado, ahí lo atropellaran!!!" Usted está en el buen camino porque BNI es una organización que se dedica a aumentar su negocio a través de referencias. **Aplique ahora antes que su competidor lo aga!**

PARA MAS INFORMACION CONTACTE A:

BNI Central Valley office
(916) 489-9302
director@bnicalcentralvalley.com
www.bnicalcentralvalley.com

NOTAS: